

| Jouw beursdeelname |  |  |
| :---: | :---: | :---: |
| -12 maand : | Marketingstrategie |  |
| -9 maand: | 5W's die je wil bereiken met je deelname Beurs bepalen Projectteam selecteren |  |
| - 8 maand: | Budget opmaken |  |
| - 7 maand: | Reserveren standruimte Ontwikkelen concept |  |
| -6 maand: | Opstellen communicatieplan Briefing standbouwer |  |
| - 5 maand: | Bestellen drukwerk \& give aways |  |
|  | Faicono Propieitar ond Conficenioal | p., . |

$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$

| Jouw beursdeelname |  |
| :---: | :---: |
| - 4 maand: | Reserveer logies \& transport Organiseer de back-office |
| - 3 maand: | Verstuur persberichten Nodig al uw klanten en prospects uit |
| - 2 maand: | Organiseer een training voor de medewerkers Maak een draaiboek op |
| - 1 maand tot de beurs: <br> Opbouw van de stand Briefing \& kick-off |  |
| Week na de beurs : Opvolging contacten Evaluatie met projectteam |  |
|  | Foiccon © Proprietary and Conidential -p.4. |


| 9 maanden voor de beurs : Bepaal de 5 W's |  |
| :--- | :--- |
|  |  |
|  |  |
| WIE wil je bereiken ? | Doelgroep |
| WAAROM wil je deelnemen ? | Doelstelling |
| WAT wil je bereiken ? | Doel |
| WANNEER gaat het door ? | Datum |
| WAAR gaat door ? | Locatie |
| + |  |
| HOE ga je het organiseren ? | Middelen |
|  |  |


| Aan welke beurs wil je deelnemen ? |
| :--- |
| Check : |
| $\quad$ - vakbladen |
| $\quad$ - bij collega's of klanten |
| $\quad$ - informeer je bij de beursorganisator |
| Kwantificeer : |
| $\quad$ Aantal verkopen + contacten + adressen + afspraken |
| Bepaal : |
| Standgrootte - aantal standbemanning - evalueren nadien |

## Projectteam selecteren \& taken verdelen

- Projectleider
- Commercieel
- Technisch
- Financieel

Taken verdelen :
Standplaats bestellen bij organisator
Standconcept uittekenen
Communicatie bepalen

8 maanden voor de beurs

## Maak een eerste budgetraming en stuur regelmatig bij

- $1 / 3$ van de prijs : huur van de standoppervlakte en diensten van de organisator
- $1 / 3$ van de prijs : Standbouw \& decoratie van de stand, standpersoneel \& operationele kosten
- 1/3 van de prijs : communicatiekosten $\qquad$
$\qquad$
$\qquad$

|  | prijsindicatie | Aantal | Totaal | \% |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| Beursdeelname |  |  |  | $\max _{20 \%}$ |
| standhuur | 25-250 Euro/ $\mathrm{m}^{2}$ |  |  |  |
| dossierkosten of vast deelnamerecht |  |  |  |  |
| electriciteit | 100-150 Euro/aansluiting |  |  |  |
| water | 100-150 Euro/aansluiting |  |  |  |
| communicatie aansluitingen | 100-150 Euro/aansluiting |  |  |  |
| schoonmaak | 30-40 Euro/u |  |  |  |
| bewaking | 30-40 Euro/u |  |  |  |
| Faicoon © Proprietary and Confidential - . .9. |  |  |  |  |

$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$

$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
1.Bepaal de grootte van de stand
2.Vraag advies aan de organisator en vraag waar de andere bedrijven staan
3. De organisator zal je op het beursplan een voorstel doen dat je al dan niet aanvaardt. $\qquad$
$\qquad$

Reserveer je standruimte

## Hoe kies je een stand?

Locatie

- Logistiek : de hoogte van het plafond,
inrijmogelijkheden, water, electriciteit
- Doelstelling dat je wil bereiken
- Budget
- Stand : huren of zelf bouwen / herbruikbaar ?
$\qquad$

Reserveer je standruimte

Je hebt de keuze tussen :

Modulestand in systeembouw, opgebouwd door de organisator

Naakte oppervlakte : bouw je eigen stand
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$

## Reserveren van een standruimte

Locatie van de stand op het beursplan

Hou rekening met :
Timing: van 10-11 en van 13-14 komt iedereen binnen

Draagkracht : wil je absoluut een folder meegeven, sta dan op het einde van het parcours

Ritme : bezoekers lopen meestal rechtsaf

Doel deelname : Competentie \& know how : sta bij seminariezalen Hospitality : sta bij catering

Faicon © Proprietary and Conifidential

Ontwikkelen van het concept

Check bij de organisator wat hij organiseert :
Awards
Lezingen
Happy hour
Breakfast meeting
Innovatietraject
Exposantendrink
Gala avond
Sponsormogelijkheden
$\qquad$

Locaties van de standen
$\checkmark$ Rijstand
$\checkmark$ Hoekstand
$\checkmark$ Kopstand
$\checkmark$ Eilandstand
$\checkmark$ Doorgangstand
$\qquad$


Hoe sta je op een stand .... ?


FairCon © Propieitary and Confidentiol

$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$
$\qquad$

